

## Odoo pour le Commercial/Achat

Vous découvrirez dans un premier temps la philosophie de Odoo, son histoire, son marché et les différents éléments qui gravitent autour (versions Community et Enterprise, modules OCA, rôle des intégrateurs, perspectives futures, etc.)

Une fois cette introduction terminée, vous explorerez l'interface de Odoo et découvrirez son fonctionnement. De module en module, vous réaliserez des exercices qui vous permettront de constater les récurrences dans l'interface, mais également l'organisation interne des différents modules et les liens qui existent entre eux.

Viendra ensuite le moment d'apprendre à utiliser Odoo comme vous seriez amenés à le faire dans un contexte professionnel. Nous verrons la création de contacts, de produits, puis nous effectuerons des flux de prospections, de vente complets et la facturation liée. Nous verrons aussi comment le processus d'achat s'intègre à tous ces flux. Des cas pratiques et concrets permettront de parcourir les différentes approches et configurations disponibles au sein d'Odoo.

Nous aborderons aussi les thématiques plus marketing avec la gestion du site web et le mailing en masse.

### Détails

- **Code** : Odoo-PC
- **Durée** : 2 jours ( 14 heures )

#### Public

- Tout utilisateur d'Odoo

#### Pré-requis

- Aucun

#### Objectifs

- Vous initier à Odoo et à ses processus liés au CRM et aux achats.

### Programme

#### Thématiques abordées

- Qu'est-ce qu'un ERP ?
- Histoire
- Odoo Community
- Odoo Enterprise
- Interface de Odoo
- Fonctionnement général
- Contacts
- Produits
- Module CRM et processus liés
- Modules Sales et processus liés
- Modules Achat et processus liés
- Module Facturation
- Chatter
- Website (light) dans l'optique d'outils de prospection
- Module publipostage (light)
- Reporting

### Modalités

- **Type d'action** :Acquisition des connaissances
- **Moyens de la formation** :Formation présentielle – 1 poste par stagiaire – 1 vidéo projecteur – Support de cours fourni à chaque stagiaire
- **Modalités pédagogiques** :Exposés – Cas pratiques – Synthèse
- **Validation** :Exercices de validation – Attestation de stages